

Von Frustration zu Freiheit

Die UnternehmerChallenge

5 Schlüssel, um aus den nächsten 12 Monaten das beste Jahr
Ihres gesamten Lebens zu machen!



LAMBERT AKADEMIE - DIE BUSINESS-AKADEMIE



PreTraining

Teil I

„5 Schlüssel, um aus den nächsten 12 Monaten, das beste Jahr Ihres gesamten Lebens zu machen!“

ACHTUNG: Sie haben nicht das Recht zum Abdruck oder Verkauf dieser Schrift. Sie dürfen auch nicht den Inhalt dieser Schrift verbreiten oder verkaufen

© 2016 Dirk-Michael Lambert

Alle Rechte vorbehalten. Kein Teil dieses Reports darf ohne vorherige schriftliche Genehmigung des Autors reproduziert oder in irgendeiner Form übermittelt werden, weder elektronisch, mechanisch oder in sonst irgendeiner Form. Sie dürfen den Inhalt, oder Auszüge davon, nicht verkaufen, weitergeben oder anderweitig vervielfältigen bzw. in irgendeiner Form gewerblich nutzen.

Haftungsausschluss und rechtliche Hinweise: Die hierin enthaltenen Informationen stellen die Meinung des Autors zum Zeitpunkt der Veröffentlichung dar. Aufgrund der Geschwindigkeit, mit der sich Bedingungen ändern, behält sich der Autor das Recht zu ändern und zu aktualisieren vor. Der Bericht ist nur zu Informationszwecken. Weder der Autor, noch seine Tochtergesellschaften / Partner übernehmen Verantwortung für Fehler, Ungenauigkeiten oder Auslassungen. Jede Kränkungen von Personen oder Organisationen sind nicht beabsichtigt. Wenn Beratung über rechtliche oder damit zusammenhängende Angelegenheiten erforderlich ist, sollten die Dienste eines vollständig qualifizierten Professionellen gesucht werden. Dieser Bericht ist nicht zur Verwendung als Quelle für rechtliche oder buchhalterische Beratung vorgesehen. Sie sollten sich der Gesetze, welche Geschäftsvorfälle oder andere Geschäftspraktiken in Ihrem Land regeln, bewusst sein. Jede Bezugnahme auf Personen oder ein Unternehmen, ob lebend oder tot, ist rein zufällig.



Vorab Gratulation und Respekt...!

Gratulation für Ihre Entscheidung, die nächsten 12 Monate zum besten Jahr Ihres gesamten Lebens zu machen!

Vielleicht ist es Ihnen nicht wirklich bewusst, aber in Ihren Entscheidungen liegt Ihre wahre Macht. Und mit der Entscheidung, in diesen Kurs, in Ihr Wachstum und in Ihre Person zu investieren, haben Sie eine Tür geöffnet zu Ihrem persönlichen Quantensprung in den nächsten 12 Monaten.

Ich bin inspiriert, wenn ich daran denke, was dieser Kurs für Ihr Leben und Ihre Zukunft bedeuten kann – Ja kann, denn Sie selbst sind der einzige, der das Potential dieses gewaltigen Samenkorns in Realität verwandeln wird. Positiv oder negativ. Es ist immer Ihr Ergebnis!

Wir Menschen respektieren die Samen unserer Gedanken und Entscheidungen nicht, weil wir nicht gelernt haben, dass Gedanken reale Kräfte sind. Aber genauso, wie in dem Samenkorn eines Eichbaumes die gewaltige Macht des erwachsenen Eichbaumes steckt, verbirgt sich in dieser Ihrer Entscheidung, meinem kleinen Kurs zu absolvieren Ihr Wille, mehr von Ihrem Erfolgs-Potential in diesem Leben zu verwirklichen.

Ich freue mich auf Ihr Feedback und auf Ihre Ergebnisse am Ende der 12 Monate!

Respekt für Ihren Mut, raus zu kommen aus Ihrer Komfortzone und die Welt zu entdecken und zu erobern! Sie besitzen die mächtigste Waffe, die im Universum existiert: Ihr Bewusstsein!

Bewusstsein durchbricht jeden Widerstand und Bewusstsein erschafft neue Welten! Bewusstsein beseelt wo Hoffnungslosigkeit ist und Bewusstsein schafft Gemeinsamkeit, wo scheinbar Trennung ist.

Ich habe diesen Kurs für Menschen entwickelt, die sich als Schöpfer ihres Lebens sehen und mit der vollen Wucht Ihrer Persönlichkeit für ihre größte Vision handeln. Menschen die keine Ausreden gelten lassen. Keine



Kompromisse. Die innerlich sagen und fühlen: "Es gibt NICHTS, was ich nicht erreichen kann! Ich kämpfe täglich für mein größtes Potential und meine höchsten Möglichkeiten! Ich verpflichte mich dem Ergebnis, und nicht dem Versuch!"

Der Kurs ist sehr konzentriert und hat die Absicht, Sie ins mutige und entschlossene Handeln zu bringen, um Ihre Ziele schneller zu erreichen als jemals zu vor!

Um Ihnen zu helfen, maximale Ergebnisse zu erreichen, hier drei Empfehlungen:

- 1. Treffen Sie eine Vereinbarung mit sich selbst:** Wenn Sie sich nicht auf einen Termin verpflichten, wird es niemals geschehen. Darum verpflichten Sie jetzt, bevor Sie mit dem Kurs beginnen, 30 Minuten pro Tag für die Dauer des Kurses.
- 2. Machen Sie die Aufgaben:** Entscheiden Sie sich, sich mit ganzem Herzen in diesen Kurs zu engagieren und verpflichten Sie sich, alle Aufgaben in der gegebenen Zeit fertig zu machen. Lassen Sie nicht zu, dass Sie ein Beobachter bleiben, wo andere Siege einfahren. Die Aufgaben sind so konzipiert, dass Sie einen Quantensprung schaffen, also beenden Sie keinen Tag, ohne dass Sie die Aufgaben fertig gestellt haben.
- 3. Beenden Sie den Kurs:** Wie viele Kurse haben Sie gekauft ohne sie jemals zu komplett durchzuarbeiten? Auch dieser Kurs selektiert die Schwätzer von den Machern. Verpflichten Sie sich jetzt unwiderruflich, den kompletten Kurs komplett durchzuarbeiten, egal was geschieht.

Schaffen Sie sich einen Traum. Schaffen Sie sich ein strahlendes Bild Ihrer Zukunft, auf das Sie stolz sind und das Sie glücklich macht. Und dann handeln Sie mit all Ihrer Kraft und all Ihrem Mut und all Ihrer Hingabe um dieses Bild Realität werden zu lassen.

Schaffen Sie sich einen Traum. Und verteidigen Sie diesen Traum gegen jeden Widerstand auch Ihren eigenen. Ihr Leben ist die einmalige Chance, Ihr volles Erfolgspotential in Realität zu verwandeln.



Wenn Sie meinen kleinen Übungen und Schritten folgen verspreche ich Ihnen, machen wir die nächsten 12 Monate zum besten Jahr Ihres gesamten Lebens!

Ich glaube an Sie. Ich weiß, Sie können es schaffen. Und ich weiß, Sie werden es schaffen! Warum? Ganz einfach, weil ich es in meinem eigenen Leben und bei der Arbeit mit hunderten, ja tausenden von Unternehmern immer wieder erlebt habe:

„Es gibt NICHTS, was Sie nicht erschaffen und erreichen können!“

Jetzt liegt es an Ihnen, die ganze Welt wartet auf Sie! Darauf dass Sie sie entdecken, sie erobern und sich untertan machen. Es ist Ihr Spielfeld, das es zu durchpflügen gilt.

Sie sind nicht ins Leben gekommen um durchzukommen ohne aufzufallen.

Sie sind gekommen um NEUE Realität zu erschaffen!

So, jetzt wünsche ich Ihnen ...

... viel Spaß und... bis bald!



Dirkl Michael Lambert, Hawaii Im Sommer 2016

Gründer der LAMBERT-AKADEMIE

Marketing- & Business-Coach

Übrigens: Sie erreichen uns unter...

Telefon 030-346 499 173



Schlüssel #1

Glaube an Deine Möglichkeiten!

Um die nächsten 12 Monate **zum besten Jahr Ihres gesamten Lebens** zu machen, müssen Sie sich das beste Jahr zunächst mal **vorstellen**. Dabei sind uns unsere unbewussten begrenzenden Glaubenssätze oft im Weg. Die innere Stimme unseres Zynismus schreit dann: „Wie willst DU das denn schaffen? Das hat doch noch nie geklappt! Wer bist Du denn schon? usw...“

Die gute Nachricht ist:

Ihre besten Tage liegen vor Ihnen! - Aber ... um sie zu erleben, müssen Sie Ihr Denken und Fühlen über die Dinge, die Ihnen wichtig sind verändern!

Gedanken schaffen Realität. - Gedanken-Gewohnheiten halten uns in unserem selbsterschaffenen Gefängnis fest.

Darum ist der erste Schritt: erkennen Sie Ihre unterbewussten Selbstzweifel, Selbst-Kritik, Zynismus, usw... und öffnen Sie sich für die Wahrheit dieser drei Erkenntnisse:

1. **Das einzige was Sie zurück hält**, mit offenem Herzen und der vollen Wucht Ihrer Persönlichkeit auf Ihr bestes Jahr zu rennen, **sind Ihre begrenzenden Glaubenssätze!**
2. Sie haben nie zu wenig Energie, **es fehlt an Klarheit**, was Sie wirklich wollen!
3. **Sie haben viel mehr Ressourcen**, als Sie sich momentan vorstellen und sehen können!

Für die folgenden Übungen brauchen Sie 20-30 Minuten. Stellen Sie sicher, dass Sie **ungestört** und an einem Ort sind, an dem Sie sich **wohl fühlen** und den Sie **bewusst wählen**, um an Ihrer Zukunft zu arbeiten!



Bevor Sie beginnen, verbinden Sie sich mit der Inspiration der Taten von großen Menschen wie Mahatma Gandhi, Henry Ford, Nelson Mandela, Martin Luther King jr., Thomas Alpha Edison (10.000 Experimente zur Glühlampe) usw...

Machen Sie sich bewusst, dass Ihre Möglichkeiten **unbegrenzt** sind, denn die Vergangenheit bestimmt NICHT die Zukunft und was irgendein Mensch vor Ihnen geschafft hat, können Sie auch!

Erkenntnis #1:

„Nichts verändert sich, solange Du Dich nicht veränderst!“

Erkenntnis #2:

„Deine äußeren Probleme sind nicht Deine Probleme. Es sind Symptome für Deine innere Entwicklung!“



1. Was sind meine begrenzenden Glaubenssätze!

Übung:

- ◆ Notieren Sie Ihre 5 stärksten negativen (begrenzenden) Glaubenssätze. Identifizieren Sie besonders solche, die Ihre Träume, Ziele und Wünsche sabotieren. Markieren Sie die, die Sie bereit sind, aufzugeben...
- ◆ **Beispiele:** „Menschen, die viel Geld haben, sind unmoralisch.“, „Ich kann nicht gut verkaufen!“, „Ich bin nicht liebenswert!“, „Ich kann niemandem (meinen Mitarbeitern) vertrauen!“, usw...

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



2. Klarheit über meine Wünsche und Ziele!

Übung:

- ◆ Notieren Sie die 3 Dinge, die Sie in Ihrem Leben aktuell am meisten stören!
- ◆ Was spezifisch wünschen Sie sich Ihr Leben stattdessen? Seien Sie spezifisch und grenzenlos!

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



3. Worüber bin ich dankbar...?

Übung:

- ◆ Erstellen Sie eine Liste aller Dinge in Ihrem Leben, über die Sie Dankbarkeit empfinden. Betrachten Sie alle Bereiche Ihres Lebens: emotional, persönlich, finanziell, usw...
- ◆ Denken Sie daran: Worüber wir Dankbarkeit empfinden, das wächst in unserem Leben.

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



Workshop:

Das wichtigste Element Meiner
Marketing-Strategie:

Mein unwiderstehliches Angebot!

Entwickeln Sie Ihr
unwiderstehliches Angebot!

“Wenn Ihr Leben davon abhängt, dass Sie Ihr Produkt an eine bestimmte Person verkaufen ...
Was würden Sie sagen?

„Wenn Ihre Webseite nichts verkauft, liegt es fast immer an Ihrem!“

**„Was kann ich sagen, damit mein Ziel-Kunde den wahren Wert
meines Angebots versteht und „JA!“ dazu sagt?“**



Schritt #1:

Meine unwiderstehliches Angebot identifizieren!

Wenn Ihr Marketing nicht verkauft, liegt es fast immer an Ihrem Angebot. Darum ist der erste Erfolgs-Schlüssel zu mehr Umsatz, dass Sie ein unwiderstehliches Angebot entwickeln!

Brainstorming:

- ◆ Menschen kaufen Ergebnisse, keine Fakten oder Tatsachen. Was ist die **Transformation** oder die **Ergebnisse**, die Ihre Kunden/ Klienten erzielen/ genießen, wenn sie Ihr Angebot annehmen?
- ◆ Identifizieren, wertschätzen und kommunizieren Sie das einzigartige Ergebnis/ die einzigartige Transformation, die Sie durch Ihre Arbeit/ Produkte bieten.
- ◆ Vermeiden Sie "Werbe-Sprüche" oder allgemeine/ generelle Phrasen. („Unsere hochoptimierte Telefon-Anlage optimiert Ihre Schnittstellen zwischen menschlicher und EDV-Kommunikation!“ Wie Bitte!???) ☺)
- ◆ Das Ziel dieser Übung ist es, einen großen Fundus an starken **Worten und Botschaften** zu sammeln, die Ihre Zielgruppe maximal zu Handlung motiviert.
- ◆ Es ist OK, **Behauptungen** zu machen oder sich mit **fremden Federn** zu schmücken, wenn es dem Kunden hilft, schneller eine **Entscheidung** zu treffen!
- ◆ Benutzen Sie folgende 4 Fragen und erstellen Sie eine Liste von Worten und Formulierungen in der **Sprache** Ihres **Kunden**.

.....

.....

.....

.....



FRAGE #1:

1. Stellen Sie sich die Person Ihre größte Erfolgsstory vor. Welche Ergebnisse hat diese Person aus Ihrer Zusammenarbeit gezogen? Erstellen Sie eine Liste der exakten Ergebnisse und dramatisieren Sie diese, indem Sie die Ergebnisse auf 10, 20 oder 30 Jahre hochrechnen!

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

FRAGE #2:

- ◆ Welche anderen Transformationen gab es in ihrem Leben auf Grund dieser Ergebnisse...?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



FRAGE #3:

- ◆ Was wären die schmerzhaften Kosten/ Nachteile im Leben Ihres maximalen Erfolgs-Story-Klienten wären eingetreten, wenn er Ihr Angebot nicht angenommen hätte?

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

FRAGE #4:

- ◆ Was ist das schmerzhafteste Problem / Frustration Ihres Ziel-Kunden, das dieser verzweifelt zu lösen sucht? Machen Sie eine Liste und markieren Sie die, die Sie mit Ihrem Wissen und Ihrer Erfahrung lösen können...

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....



Schritt #2:

Das Angebot Kommunikations- Arbeitsblatt!

Das Geheimnis liegt nicht darin, dass Ihr Angebot überlegen ist, sondern dass Sie diese überlegene Einzigartigkeit so anziehend kommunizieren, dass Ihr Ziel-Kunde dadurch motiviert wird, es zu kaufen!

Übung: Benutzen Sie Ihre Arbeits-Ergebnisse aus Schritt #1 und listen Sie die stärksten Worte & Formulierungen, die die einzigartige Transformation beschreiben, die Sie bieten:

- ◆ Wandeln Sie versuchsweise negative Formulierungen in positive und umgekehrt.
- ◆ Suchen Sie Worte mit maximaler emotionaler Auswirkung bei Ihrem Ziel-Kunden!
- ◆ Suchen Sie Formulierungen und Worte, die bereits im Kopf Ihres Ziel-Kunden kreisen...

„Sie kaufen das Reiseziel, nicht Ihr Flugzeug!“

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

.....

(Dies sind die Worte, die am **packendsten** den **Wert Ihres Angebots** kommunizieren; im Vortrag, Verkaufs-Gespräch, Ihren Webseiten, Headlines, Broschüren, Produkt-Namen und um Ihr **einzigartiges System** zu bezeichnen!)